

USA y China anuncian un acuerdo para revertir guerra comercial, en acercamiento inédito

Fil
4:13

TODO LO PUEDO EN CRISTO QUE ME FORTALECE

Año 49

Est 1976

9 al 15 de Mayo del 2025

el Latino Semanal

Edición 2270



Luego de los aranceles recíprocos de Donald Trump, que afectaban a decenas de países, pero la batalla comercial se centró en una confrontación directa entre EE.UU. y China

el Latino Semanal

Estados Unidos y China cerraron este domingo dos días de intensas negociaciones sobre aranceles, las que han ido mucho más allá de las expectativas que se habían planteado públicamente, ya que ambas partes

afirmaron que las conversaciones fueron "profundas" y los progresos "sustanciales".

Ni Pekín ni Washington ofrecieron de inmediato detalles de lo resuelto y tampoco dieron cifras de las eventuales rebajas de aranceles acordadas, pero indicaron que este

lunes se conocerían esos pormenores.

Tras la arremetida proteccionista estadounidense con los llamados "aranceles recíprocos" que afectaban a decenas de países, la batalla comercial se centró en una confrontación directa entre EE.UU. y China, que al día de hoy tienen

aranceles cruzados de 145 % para los productos chinos (con excepción de algunos productos electrónicos) y del 125 % para los estadounidenses.

Si bien los equipos negociadores expresaron gran cautela antes de viajar a Ginebra, señalando que se trataba de

una primera toma de contacto para sentar las bases de negociaciones posteriores, el presidente Donald Trump hizo subir las apuestas al asegurar que el primer día de reuniones había ido "muy bien" y que se negociaba un "reinicio total" de las relaciones.

El primero en confir-

mar que las conversaciones habían sido positivas fue el secretario del Tesoro, Scott Bessent, quien habló de "progreso sustancial" y enfatizó el espíritu de "cooperación, intereses compartidos y respeto mutuo" que se respiró durante las reuniones.

Vive tu vida y olvida tu edad, date gusto a ti no a los demas ...

CLASIFICADOS: WWW.ELLATINODIGITAL.COM